

## Analyste Intégrateur

Le Groupe Vendere, une entreprise de génie logiciel en pleine croissance, est à la recherche de nouveaux talents !

Notre logiciel de gestion des membres Membri 365 est de plus en plus utilisé dans les organisations, autant au Québec que dans le reste du Canada. Fonctionnant sur la plateforme PowerApps de Microsoft, Membri 365 fonctionne avec les plus récentes technologies de pointe incluant Teams, SharePoint, Excel et plusieurs autres. L'engouement pour notre produit nous amène à agrandir notre équipe.

Vous êtes passionné, avide de défis et prêt à vous investir dans des projets diversifiés et excitants? Nous sommes justement à la recherche d'un **Analyste Intégrateur** pour pourvoir un poste permanent.

### Votre rôle :

Sous la gouverne du directeur de livraison et en collaboration avec les architectes de solutions, l'Analyste Intégrateur Dynamics CRM est responsable de planifier, analyser et réaliser des intégrations de nos solutions chez nos clients autant au Québec que dans le reste du Canada. Le Groupe Vendere se charge de vous former sur les diverses technologies utilisées. Une occasion parfaite pour vous d'augmenter vos connaissances sur des technologies de pointe.

### Vos tâches et responsabilités :

- Prendre en charge des dossiers d'implantation d'une de nos solutions Dynamics365/PowerApps
- Rencontrer le client et analyser le contexte d'affaires du client afin de déterminer les écarts entre nos solutions et ses besoins.
- Mettre en place et configurer nos applications en fonction des besoins d'affaires incluant l'intégration de certaines interfaces.
- Documenter les spécifications requises lors d'écarts pour notre équipe de développement.
- Assister l'équipe dans les tests intégrés afin d'assurer la livraison d'une solution conforme au projet.
- Produire des statuts d'avancement et budgétaires.
- Enquêter et résoudre des problèmes.
- Dispenser de la formation aux clients.

### Votre profil :

- Vous possédez un diplôme collégial ou universitaire en administration ou en informatique.
- Vous possédez un minimum de deux ans d'expérience à titre de responsable des dossiers clients.
- Vous possédez de bonnes connaissances en comptabilité.
- Vous êtes à l'aise en clientèle et aimez comprendre leurs besoins d'affaires.
- Vous êtes bilingue, dynamique et apprenez rapidement.
- Vous détenez une expérience pratique avec Dynamics CRM ou PowerApps (un atout).

### Notre offre :

- Un environnement de travail flexible réunissant des périodes de télétravail, des journées à nos bureaux au centre-ville de Montréal ainsi que des déplacements en clientèle. À noter que dans le contexte actuel de pandémie, nous travaillons entièrement à distance.
- Une équipe d'experts formés de collègues stimulants et un milieu propice au développement professionnel;
- Une entreprise en pleine croissance avec des opportunités d'avancement;
- Une rémunération à la hauteur de votre talent et des avantages sociaux compétitifs incluant un programme de bonification annuel.

### Vous croyez avoir ce qu'il faut pour joindre les rangs de notre équipe ?

Partagez-nous votre CV : [rh@vendere.ca](mailto:rh@vendere.ca) .

<http://www.vendere.ca>